

次の展開に迷っているあなたへ届けたい全20ページ

可能性は**無限大**  
なんて**信じるな**  
子供ちゃうで気づかなアカン  
あなたが**選ぶべき**  
次の展開が発見できる  
魔法のワークシート

# ハシゴの掛け違いをなくす・・・

**儲かる！** これからの時代に合っている！と言ってもあなたがやりたくない事・方向に向かかっていっては「しあわせ」からドンドン離れていってしまいます。

モノで溢れる日本そして令和時代に実店舗数や社員数、売り上げだけを競う時代はもう終わりました。

本当はやりたくないのにもっと上を目指さないと！と偉いオジサン社長に言われてひたすら拡大路線のみというのは時代遅れです。

(補足:もちろん雇用拡大を心の底から望んでいるならやった方が良いです)

# これからは「上」ではなく「内に深く掘り下げていく」時代

発展途上国に生まれその日の食べ物にも困る、  
というなら経済的な成長拡大がしあわせに直結しているでしょうし  
雇用される側の人でも景気が良いので疑問を感じないと思います。

しかしモノで溢れたこの日本で  
自信や親、こどもを食べていけるだけの経済的力を持ったあなたは  
昭和・平成型の拡大成長雇用路線で  
お金だけで幸せを感じる事が出来るでしょうか？  
あなたが感じるしあわせの価値観に基づいて  
精神的な充実をはかる局面に  
成熟社会に住む私たちは来ている  
そう私は考えています。

# **やりたくない事はするな！**

**あなた自身・親・子どもを守るのに必要な経済力を手にした後は  
自分がしたくない事はそれが好きで得意な人に任せれば良いです。**

# 好きで得意なことをしろ！

やりたくない事をやらないと決めたら  
当然好きなことをやりましょう。

しかし、単に好きなこと、それは趣味です

ごく一部の例外を除いて人より秀でていることによって  
はじめて役に立ち仕事として成り立ちます

役に立つので勝手にあなたに依頼が集まります  
つまり売り込まなくても収益が上がります

# 半径5m以内の人を助ける！

社会・世界・地球に革命的な素晴らしいアイデアを実現し貢献する。

素晴らしいです！あなたが天才であれば是非とも突き進んでください。

しかしもしあなたが私と変わらない凡人であるならば社会・世界・地球のような大きな事は大きな企業の仕事です。そのためのヒト・モノ・カネが揃っているからです。

では我々は何を助けるのか？それはこれまで培ってきた人脈や関わってきた身近な人々つまり半径5m以内の人を助けてください。

# リストを変えてはいけない

鉄則です。

次の展開をぼんやり考えている人の相談に乗っていると  
上手くいくかいかないかは話を聞いている段階で大体わかります。

それは次の展開がこれまでの活動の顧客リストの延長にあるかどうかです。

これまでの展開と関係のないヒト・モノ・コトを助けようと思うと

認知されて信用を築き信頼されるというプロセスをまた0から始める事となります。起業当初は「時間」があったので0からでも行動する為の時間を割いて解決できたのでできましたし最初の事業の勉強はある程度していたのでそちらに時間を割かなくて良かったのですが

今のあなたは「時間」が無くなっているはずですよ。

# 半径5m以内の人しか助ける事ができない

つまり0から立ち上げて軌道に乗せる為の  
行動や勉強の「時間の絶対量」が足りないので

それをカバーするには  
これまでの顧客リストの悩みを解決する事を  
仕事に変換すれば良いのです。

いや  
それしか生き残る道が無いのです。

# いずれぶち当たる壁の存在

そんな事無いですよ！新しい事や好きなことでたくさんの方が集まるイベントも主催できていますよ！という方もおられると思います。

それで今の現場を減らしても十分な収益が上がっているか  
どんなにしんどくても充実しているからオツケーならオツケーです。

しかし1回目、楽しいワクワク面白いから充実している！と感じていたあなたが2回3回と続けるうちに現場労働プラス夜な夜なまで大半の時間を割いていくうちに体が大変だったり今後も時間を割き続けられるかと頭をよぎったなら正常です。

そう活動を継続しようと思うとその新たな活動でも収益をあげて現場を減らすか単価を上げるなどしていずれにしても収益をあげてカバーして行かなければモタナイという現実にはぶち当たります。

# あなたがしあわせに 最短最速で成功する道は 実は一本だけ

いまからアメリカ野球のメジャーリーガーやサッカー日本代表に選ばれるか？という限りなく可能性は0に近いでしょう。

これぐらい今の現実とかけ離れているとそう言えるのですが

ある分野で成功を収めたあなたは  
割と何をやってもいけそうな気がして迷います

そしてその一歩がイマイチ出ません

# 自分に才能がない事はこどもでも知っている

同級生でプロバスケットボール選手になった友だちがいます  
小学校5年生の時点で同級生4人对1人でバスケットをやっても  
4人の方は1点も入れる事ができませんし1人でポンポン点を決めていきます。  
高校生のバスケットに混じってもその彼は遜色なく、いや高校生より点を決めていきます。

その時点でプロはありませんでしたが少なくとも明らかに自分とは違う優れた才能がありました。

がんばればなんとかなる・・・訳がない圧倒的な差  
小学生でも向き不向きを純粹に嗅ぎ分けています。  
バスケットボールで勝負してはいけない！と。

# 可能性は無限大？だが才能は？

こどもの可能性は無限大だと思います。

ですので色々やってみると良いです。

やり続けていたら才能に気づいて一気に開花という事もあるでしょう。

才能がある可能性が無限にあります。

一方、妥協という意味ではなく

才能がない事にも気づくべきだと思います。

鍛えていなくてもホームランを打てる人はパワーを生かす方向で鍛えればよいです。が鍛えてもホームランを打てないのであれば体の使い方を工夫するとかバントや守備走塁やヒットを打つことを磨くとかマネージャーとして管理や長所発するとか分析の方に回るなど

チームに貢献できる方向で自分の特徴に気づくべきですし

その気づく感性を磨く時期だと思います。

# モチベーションガーとか言ってる場合ではなく あなたがイキイキと生き残る道は一本しかない

- 保険診療
- 鍼灸整骨院
- パカパカケータイ
- ピッチポケベル
- 小室ファミリー
- 任天堂
- ソニー
- シャープ
- たまごっち
- 盛者必衰・・・次は・・・

# あなたが絶対にやりたくない事を 遠慮する事なく書き出しましょう

例)

- ・人の指図を受ける・お金の余裕がない・貧乏・我慢・裏切る・拡大・縮小
- ・質の低い仕事・人を雇う・人を雇わない・固定費かける・仲間がいない・・・

# 概念図

あなたが好きなこと

あなたが選ぶべき次の展開

あなたが人より得意なこと    半径5m以内の人のお悩み

# 1:あなたが好きなことを書きましょう

例)仕事・遊ぶ事。人と関わる事・対面・パソコン・役に立つ、教える、人前に立つ、裏方・・・具体的な仕事内容(現場、施術、治療)など

## 2:あなたが人より得意なことを書きましょう

例)仕事・遊ぶ事・人と関わる事・対面・パソコン・役に立つ、教える、人前に立つ、裏方、マナー・・・具体的な仕事内容(現場、施術、治療)など

# 3:半径5m以内の人の悩みを書きましょう

例)お金がない・人間関係・楽したい・パソコンが苦手・スタッフが言う事聞かない・仕事が取れない・やり方が分からない・施術効果がでない

# 概念図

あなたが好きなこと

あなたが選ぶべき次の展開

あなたが人より得意なこと    半径5m以内の人のお悩み

# ワークシートに埋めていこう！

- 1:あなたが好きで
  - 2:あなたが得意で
  - 3:半径5m以内の人の悩んでいること
- これらの合わさる事から
- 4:やりたくない事を引けば
- あなたが選ぶべき次の展開となります

やるべきことが決まったら

先駆者と争わずあなた独自のポジショニングを取る為に

- ・3c戦略
- ・ランチェスター戦略を活用しましょう

裏・高城直哉メルマガで続きを解説していきます！

ご期待ください！